

Elbląg, dnia 14 maja 2018 r.

Ogłoszenie o otwartym naborze partnera

W celu wspólnej realizacji projektu w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia – oś priorytetowa I: Przedsiębiorcza Polska Wschodnia, działanie 1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów, poddziałanie 1.1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów

na podstawie art. 33 ustawy z dnia 11 lipca 2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014–2020 (Dz.U.2017.1460) **Gmina Miasto Elbląg – Elbląski Park Technologiczny, reprezentowana przez Marcina Bukowskiego Dyrektora Elbląskiego Parku Technologicznego na podst. Pełnomocnictwa Prezydenta Miasta Elbląg nr 125/2017 z dnia 3 lipca 2017 r. ogłasza nabór partnera/ów spoza sektora finansów publicznych do przygotowania i realizacji wspólnego projektu w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia – oś priorytetowa I: Przedsiębiorcza Polska Wschodnia, działanie 1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów, poddziałanie 1.1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów.**

I. Informacja na temat konkursu oraz Regulamin Konkursu dostępne są na stronie:

<https://www.polskawschodnia.gov.pl/nabory/11-platformy-startowe-dla-nowych-pomyslow-111-platformy-startowe-dla-nowych-pomyslow-1/>

II. CEL I ZAKRES TEMATYCZNY PARTNERSTWA:

Celem partnerstwa będzie przygotowanie i realizacja Projektu polegającego na organizacji kompleksowego programu wsparcia w makroregionie Polski Wschodniej, który umożliwi zapewnienie warunków sprzyjających powstawaniu i rozwijaniu innowacyjnych przedsiębiorstw typu startup.

W ramach partnerstwa, partnerzy wniosą do projektu zasoby ludzkie, organizacyjne, techniczne lub finansowe na warunkach określonych w umowie o partnerstwie. Zadaniem partnerów będzie ponadto wspólne z Animatorem Platformy przygotowanie wniosku o dofinansowanie projektu wraz z załącznikami, monitoring projektu oraz realizacja zadań merytorycznych projektu w tym działań promujących oraz edukacyjnych upowszechniających wiedzę o projekcie.

Partnerem w projekcie mogą być podmioty wnoszące do projektu zasoby ludzkie, organizacyjne, techniczne lub finansowe. Zasoby wnoszone do partnerstwa mają umożliwić świadczenie konkretnych usług, których realizacja jest niezbędna dla osiągnięcia celów projektu. Zasobem mogą być eksperci delegowani do wsparcia startupów (zasoby ludzkie), powierzchnia biurowa, z której mogą skorzystać inkubowane startupy, czy laboratoria, w których można przeprowadzić badanie niezbędne dla rozwoju inkubowanego przedsięwzięcia (zasoby techniczne).

Celem partnerstwa nie jest uzyskiwanie wynagrodzenia zapewniającego zysk, ale wspólna realizacja projektu, uwzględniająca wykorzystanie potencjału organizacyjnego, technicznego, kadrowego i finansowego Partnerów.

W ramach realizowanego projektu Partnerzy nie wystawiają faktur VAT za realizowane przez siebie zadania. Zadania są finansowane w wysokości 100% i rozliczane na zasadzie rzeczywiście poniesionych kosztów i potwierdzone dowodami księgowymi. Podatek VAT stanowi wydatek niekwalifikowalny.

Partner musi posiadać możliwości infrastrukturalne, organizacyjne i kadrowe dające realne możliwości na realizację zadań Partnera w Projekcie. Partner musi posiadać potencjał finansowy umożliwiający realizację zadań w Projekcie powinien posiadać płynność finansową oraz zapewnić środki finansowe pozwalające na terminową realizację projektu szczególnie w sytuacji gdy w ramach partnerstwa wydatki ponoszone będą na podstawie refundacji. Partner powinien zapewnić środki niezbędne na pokrycie kosztów niekwalifikowalnych projektu powiększonych o kwotę odpowiadającą 5% wartości kosztów kwalifikowalnych projektu.

Partner bierze czynny udział w realizacji następujących zadań:

ZADANIE 1.

rekrutacja i weryfikacja pomysłów: usługi eksperckie i doradcze, związane z oceną innowacyjnych pomysłów, w szczególności w zakresie wyceny wartości niematerialnych i prawnych, specjalistycznych ekspertyz technologicznych, prawnych, finansowych;

Podmiot posiada doświadczenie w działalności funduszy typu seed bądź venture capital oraz posiada doświadczenie w zakresie pozyskiwania i przygotowywania projektów do inwestycji, oraz posiada doświadczenie w ocenie, oraz weryfikacji innowacyjnych pomysłów pod kątem opłacalności inwestycji. Ekspert posiada doświadczenie w ocenie innowacyjnych pomysłów pod kątem opłacalności inwestycji.

ZADANIE 2.

realizacja usług: związanych z opracowaniem nowego lub znacząco ulepszanego produktu, w szczególności w zakresie:

- wsparcia technicznego, technologicznego, inżynierskiego, informatycznego, wzorniczego, w tym zapewnienie niezbędnego oprogramowania i licencji;
- zakupu materiałów niezbędnych do przeprowadzenia badań we własnym zakresie przez zespół inkubowanego przedsiębiorstwa typu startup (np. odczynniki, surowce, elementy niezbędne do wykonania prototypu),
- wsparcia w obszarze zarządzania i przedsiębiorczości pod kątem rozwijanego pomysłu (np. ocena rynkowa produktu),
- wsparcia w obszarze analiz potrzeb klienta (badanie rynku, identyfikacja, weryfikacja i ocena możliwości rynkowych, prowadzących do zaspokojenia potrzeb określonych odbiorców (nabywców) oraz dokładne ustalenie tych potrzeb, opracowywanie produktu oraz strategii jego dystrybucji, przygotowanie odpowiedniej strategii ceny i promocji, reklama i informacja o produkcie),
- wsparcia w obszarze projektowania graficznego, tworzenia nazw i znaków firmowych, w tym wizualne kreowanie marki, tworzenie systemów identyfikacji oraz wspomagania sprzedaży,
- uzyskania ochrony praw własności przemysłowej;

Usługi związane z opracowaniem nowego lub znacząco ulepszanego produktu muszą być świadczone przez ekspertów, którzy posiadają wykształcenie wyższe kierunkowe, minimum 5-letnie doświadczenie

zawodowe w określonej branży, udział w minimum jednym projekcie związanym z opracowaniem nowego lub znacząco ulepszanego produktu o zasięgu krajowym lub światowym.

ZADANIE 3.

Manager inkubacji, do zadań którego będzie należeć w szczególności: przygotowanie wspólnie ze startupem szczegółowego programu inkubacji dla danego startupu i nadzór nad jego prawidłową realizacją; praca nad rozwojem modelu biznesowego wspólnie ze startupem; ustalenie wspólnie ze startupem rodzaju i zakresu usług niezbędnych do wyświadczenia oraz zapewnienie ich dostarczenia; dokonywanie systematycznej oceny postępu prac nad rozwijaniem pomysłu według kamieni milowych; sporządzenie końcowego raportu z inkubacji przedsiębiorstwa typu startup. Manager inkubacji musi posiadać udokumentowane doświadczenie w bezpośredniej pracy z minimum 10-cioma przedsiębiorstwami typu startup związanej z tworzeniem modelu biznesowego, rozwojem produktu, poszukiwaniem finansowania. Należy opisać przebieg i efekty współpracy z danymi przedsiębiorstwami.

ZADANIE 4.

Mentor: Zadaniem mentora jest inspirować, doradzać, dzielić się doświadczeniem teoretycznym i praktycznym w prowadzeniu i rozwijaniu działalności gospodarczej. Praca z mentorem powinna służyć podnoszeniu świadomości pomysłodawcy w zakresie uwarunkowań prowadzenia własnej działalności gospodarczej. Funkcje mentorów w ramach Platformy powinni pełnić doświadczeni przedsiębiorcy, aniołowie biznesu, inwestorzy, a także osoby z doświadczeniem wyniesionym ze startupów, którzy w swojej karierze wprowadzali na rynek innowacyjne produkty. Z założenia mentorzy posiadają rozległą sieć kontaktów, co może być ważnym elementem dla odbiorców usług z Platformy. Za pomocą mentorów mogą oni pozyskać pierwszych klientów lub partnerów biznesowych dla swojego pomysłu. Mentorzy nie otrzymują wynagrodzenia za udział w projekcie.

Ekosystem: tworzony przez firmy, stowarzyszenia, jednostki samorządu terytorialnego oraz inne instytucje, np. uczelnie, organizacje pozarządowe, IOB, które będą realizować działania zwiększające atrakcyjność otoczenia Platformy startowej dla lokowania biznesu. Podmioty działające na rzecz Platformy w ramach Ekosystemu nie otrzymują wynagrodzenia za udział w projekcie.

III. KRYTERIA WYBORU PARTNERA:

A. Kryteria dostępu:

Do konkursu mogą przystąpić podmioty, które łącznie spełniają następujące wymagania:

1. Podmiot może być wyłącznie podmiot, który nie podlega wykluczeniu z możliwości wsparcia w ramach poddziałania 1.1.1 POPW, tj. nie zachodzą przesłanki określone w:

- art. 211 ustawy z dnia 30 czerwca 2005 r. o finansach publicznych;
- art. 207 ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych;
- art. 12 ust. 1 pkt 1 ustawy z dnia 15 czerwca 2012 r. o skutkach powierzania wykonywania pracy cudzoziemcom przebywającym wbrew przepisom na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej;
- art. 9 ust. 1 pkt 2a ustawy z dnia 28 października 2002 r. o odpowiedzialności podmiotów zbiorowych za czyny zabronione pod groźbą kary;
- art. 6b ust. 3 ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości;

- art. 37 ust. 3 ustawy z dnia 11 lipca 2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014-2020

oraz

- Podmiot nie znajduje się w trudnej sytuacji w rozumieniu unijnych przepisów dotyczących pomocy państwa (w szczególności rozporządzenia Komisji (UE) Nr 651/2014 z 17 czerwca 2014 uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu).
 - na Podmiocie nie ciąży obowiązek zwrotu pomocy wynikający z decyzji Komisji Europejskiej uznającej taką pomoc za niezgodną z prawem lub rynkiem wewnętrznym.
 - Podmiot powinien posiadać uprawnienia do wykonywania określonej działalności jeżeli przepisy prawa nakładają obowiązek ich posiadania.
2. Partnerem w projekcie może być wyłącznie podmiot, który w dniu składania przez Animatora Platformy startowej wniosku o dofinansowanie nie jest partnerem w innym projekcie w ramach poddziałania. 1.1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów, działania 1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów, Osi priorytetowej I Przedsiębiorcza Polska Wschodnia, Programu Operacyjnego Polska Wschodnia 2014-2020.
 3. Podmiot zapewnia standard działania zgodny ze standardami/ akredytacjami krajowymi lub międzynarodowymi, np. z Certyfikatem ISO zgodnym z normą PN-EN ISO 9001:2009 lub innym równoważnym, czy standardami opracowanymi przez Stowarzyszenie Organizatorów Ośrodków Innowacji i Przedsiębiorczości.
 4. Podmiot zakłada udział w realizacji minimum 1 zadania spośród zadań 1, 2, 3. W ramach jednego wybranego zadania zapewni minimum 10 osób spełniających ww. wymagania.
 5. Podmiot zakłada udział w realizacji zadania 4 to znaczy zapewni w ramach partnerstwa udział minimum 10 mentorów oraz 15 podmiotów w ramach ekosystemu.

B. Kryteria Premiujące

1. Podmiot to średnie lub duże przedsiębiorstwo (zgodnie z Rozporządzeniem Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającym niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu).
2. Podmiot to inwestor prywatny (zorganizowany zespół osób fizycznych lub osoba prawna inwestująca wolne środki w innowacyjne przedsięwzięcia w celu osiągnięcia zysku).
3. Podmiot jest zarejestrowany na terenie Polski Wschodniej.
4. Podmiot zapewnia udział w realizacji więcej niż jednego zadania spośród zadań 1, 2, 3.
5. Podmiot zapewnia w ramach jednego zadania minimum 10 osób w jednej wskazanej branży.
6. Podmiot zapewnia w ramach jednego zadania więcej niż 10 osób spełniających ww. wymagania.
7. Podmiot posiada doświadczenie w weryfikacji i wdrożeniu innowacyjnego produktu minimum na skalę krajową.

IV. SPOSÓB PRZYGOTOWANIA I ZŁOŻENIA OFERTY, WYBÓR PARTNERA

Podmiot ubiegający się o rolę Partnera w procedurze konkursowej jest zobowiązany do przedłożenia następujących dokumentów (oryginał lub uwierzytelniona kopia):

1. Oferta wraz z oświadczeniami partnera złożona w oryginale i podpisana przez upoważnione osoby, zgodnie z załączonym formularzem.
2. Inne dokumenty potwierdzające realizację wymagań zawartych w ogłoszeniu i potwierdzające wypełnienie kryteriów oceny ofert.
3. Spośród złożonych ofert wybrane zostaną te, które spełnią wszystkie kryteria dostępu i uzyskają najwyższą ocenę w postępowaniu.
4. Ogłaszający zastrzega sobie prawo do wyboru więcej niż jednego Partnera do projektu z zastrzeżeniem, iż wybierane będą kolejno podmioty, które otrzymają najwyższą ocenę.
5. Wybranemu Podmiotowi/Podmiotom EPT zaproponuje zawarcie umowy partnerskiej, która w sposób szczegółowy określi zadania partnerów, zasady zarządzania projektem, sposób przekazywania środków finansowych na realizację zadań oraz innych kluczowych kwestii związanych z realizacją projektu zgodnie z wymaganiami dokumentacji konkursowej.
6. W sytuacji niewyrażenia zgody na zawarcie umowy na warunkach określonych przez ogłaszającego, ogłaszający zastrzega sobie prawo wyboru partnera spośród pozostałych podmiotów, które złożyły oferty w niniejszym konkursie i uzyskały kolejno najwyższą ocenę.
7. Oferenci zostaną niezwłocznie powiadomieni o wynikach konkursu za pośrednictwem poczty elektronicznej. Informacja o wynikach zostanie również opublikowana na stronie internetowej www.ept.umelblag.pl

V. TERMIN, MIEJSCE I SPOSÓB SKŁADANIA OFERT:

1. Ofertę wraz z załącznikami należy przedstawić w języku polskim w formie pisemnej.
2. Oferta powinna zawierać wszystkie niezbędne informacje zgodnie z wymaganiami wobec partnera i zakresu oferty określonymi w niniejszym ogłoszeniu.
3. Oferta oraz wszystkie oświadczenia składane w ramach konkursu powinny być podpisane przez osobę/osoby upoważnione do reprezentowania podmiotu składającego ofertę, zgodnie z zasadą reprezentacji wynikającą z postanowień odpowiednich przepisów prawnych lub prawidłowo udzielonego pełnomocnictwa (pełnomocnictwo należy dołączyć do oferty) tj. zakres umocowania powinien zawierać co najmniej uprawnienie do złożenia oferty w imieniu mocodawcy.
4. Oferta powinna być podpisana w sposób umożliwiający identyfikację osoby składającej podpis (np. czytelny podpis składający się z pełnego imienia i nazwiska lub podpis nieczytelny opatrzony pieczęcią imienną).
5. Ofertę wraz z załącznikami należy dostarczyć w jednym egzemplarzu w zaklejonej kopercie osobiście lub listownie w **Elbląskim Parku Technologicznym przy ul. Stanisława Sulimy 1, 82-300 Elbląg w pokoju nr 419**. Wymagane dokumenty należy złożyć w zamkniętej kopercie z dopiskiem:

**„ogłoszenie o otwartym naborze partnera
w celu wspólnej realizacji projektu**

**przez Gminę Miasto Elbląg – Elbląski Park Technologiczny, w ramach POPW,
poddziałanie 1.1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów”**

6. Ofertę należy złożyć w terminie do dnia 04.06.2018 r., w godzinach urzędowania EPT, tj.: od 7.30 do 15.30. Decyduje data wpływu oferty do jednostki. Oferty, które wpłyną po tym terminie nie będą rozpatrywane.
7. Po upływie terminu składania ofert, EPT dokona ich otwarcia, a następnie przeprowadzi czynności badania i oceny złożonych ofert w celu wyboru oferty najkorzystniejszej/ych.

VI. DANE KONTAKTOWE:

1. Maja Żołędzewska tel. 55 237 47 38 e-mail: maja.zoledziewska@ept.umelblag.pl
2. Agnieszka Owsianko tel. 55 239 34 67 e-mail: biuro@ept.umelblag.pl

VII. DODATKOWE INFORMACJE:

1. Ogłaszający zastrzega sobie prawo do negocjowania warunków realizacji partnerstwa.
2. Rozstrzygnięcia niniejszego konkursu bez wyboru żadnego z oferentów.
3. Unieważnienia konkursu w każdej chwili bez podania przyczyn.